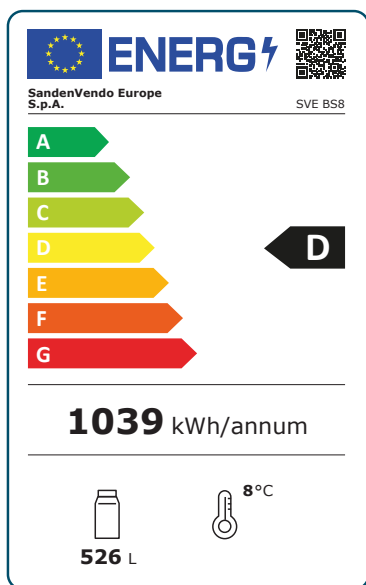


# LA NUOVA CLASSIFICAZIONE ENERGETICA EUROPEA



Il 1° marzo 2021 è entrata in vigore la nuova classificazione energetica europea degli elettrodomestici, che include anche tutti i modelli di distributori automatici refrigerati, vetrine, congelatori, pozzetti e persino le cosiddette Case dell'Acqua. L'obiettivo della nuova classificazione è di tenere sul mercato macchine efficienti dal punto di vista energetico e classificate secondo parametri ufficiali, mandando in pensione i vecchi distributori del freddo, la cui classificazione risulta inadeguata rispetto agli attuali parametri. **Il nuovo regolamento, quindi, impatterà non poco sul mondo del Vending**, costringendo i gestori a rinnovare il proprio parco macchine ed i produttori a rivedere la progettazione dei distributori, affinché rientrino nella nuova classificazione.

## NE PARLIAMO CON MAURO GIORDANO RESPONSABILE VENDITE ITALIA DI

# Vendo

SANDEN

### Vogliamo spiegare come nasce e come è impostata la nuova classificazione energetica?

L'etichetta energetica è uno strumento molto importante, introdotto dai primi anni '90 per permettere ai consumatori di comprendere l'efficienza energetica delle apparecchiature elettrodomestiche. Questo ci ha abituati ad effettuare una scelta sostenibile ed economica quando dovevamo acquistare un prodotto.

In una prima fase molti prodotti appartenevano a classi energetiche basse. La continua ricerca e lo sviluppo di nuove soluzioni per ridurre ed ottimizzare i consumi ha portato negli anni ad una concentrazione di apparecchiature inserite nell'area più alta della tabella, quella della classe A+, A++, A+++.

Nel 2017 l'UE ha deciso di procedere con una nuova graduatoria per garantire maggior chiarezza ai consumatori. In questa **nuova etichetta la scala va dalla A fino alla G**. Spariscono tutti i + che ultimamente "affollavano" le etichette. Modificando i parametri per definire la classe energetica, viene richiesto alle aziende di progettare ed offrire prodotti sempre più efficienti. È sicuramente uno stimolo all'innovazione tecnologica e alla continua ricerca di soluzioni all'avanguardia. **SandenVendo da sempre crede e porta avanti questa attenzione per l'innovazione.**

### Il vostro protocollo di riferimento è stato in questi anni l'EMP ((Energy Measurement Protocol), ritirato dall'EVA a luglio 2019. Cosa cambia rispetto ad esso?

Rientrare in modo ufficiale all'interno dei gruppi di prodotto collegati agli elettrodomestici fa cambiare in modo importante la tipologia di test da effettuare su ogni prodotto. Le verifiche e l'analisi dei dati relativi ai consumi sono state

ARTICOLO TRATTO  
DAL NUMERO 51  
DELLA RIVISTA  
**VENDING**  
il mensile della distribuzione automatica NEWS



molto approfondite. **Il nuovo Standard Europeo (EN 50597) individua quattro macro classi collegate alla tipologia di distributore automatico e di prodotto che questo può contenere ed erogare:** bevande, prodotti confezionati, prodotti freschi e la conservazione di un mix delle precedenti. Sono stati quindi effettuati molti test sui prodotti per poter garantire all'utente una reale conoscenza dell'efficienza della macchina in diverse condizioni di utilizzo.

### **I dati e i parametri di produzione delle nuove macchine saranno ufficialmente accessibili da tutti?**

Assolutamente sì, **la nuova etichetta riporta un codice QR nell'angolo in alto a destra.** Da una prima lettura quindi si potrà vedere la **lettera di riferimento** (dalla A alla G), i **kWh/anno**, la **capacità in litri** del distributore e la **temperatura massima** riportata nel test.

Scansionando il codice QR si potrà accedere ad informazioni più dettagliate sul prodotto contenute all'interno del **Registro europeo dei prodotti per l'etichettatura energetica, chiamato EPREL.**

Lo stesso data base aiuterà le autorità nazionali di vigilanza del mercato a verificare che i prodotti siano conformi ai requisiti in materia di efficienza energetica e che le informazioni sull'etichetta siano corrette.

### **In caso di guasto dei distributori appartenenti alla vecchia tecnologia, i gestori avranno disponibilità dei ricambi?**

La direttiva europea richiede ai produttori di fornire ai propri clienti i ricambi relativi ai prodotti immessi sul mercato.

**È richiesto di mantenere la disponibilità di ricambistica per un periodo di 8 anni anche per modelli di precedente tecnologia.**

Ovviamente il nostro obiettivo è quello di rispettare questa indicazione e di fornire il miglior servizio per i ricambi necessari ai nostri clienti

### **L'Europa ha dato tempi stretti per l'adeguamento. Qual è la sua opinione?**

In effetti, il tempo a disposizione è abbastanza stretto per poter organizzare tutto questo lavoro di analisi, controllo e di sviluppo tecnico. Anche la pandemia Covid19 ha rallentato alcuni processi relativi ai test interni. Tuttavia, **abbiamo portato avanti il lavoro in modo da essere pronti nei tempi richiesti.**

L'efficienza energetica per l'Unione Europea rappresenta uno dei modi fondamentali per raggiungere la **neutralità climatica.** Noi siamo convinti che questi sforzi possano portare ad un miglioramento continuo e al raggiungimento di questo obiettivo.

### **Quanto e in che modo il nuovo regolamento impatterà sul vostro portafoglio prodotti?**

La nostra gamma **non subirà particolari modifiche**, anzi la stiamo ampliando per dare sempre più possibilità di scelta ai nostri clienti.



Il nostro portafoglio di prodotti ha già visto l'inserimento dei **modelli con gas ecologici** in luogo dei refrigeranti tradizionali. Ci siamo mossi in anticipo: già da anni produciamo modelli con gruppo frigorifero a CO2 ed abbiamo presentato nel 2018 la gamma di prodotti con R290.

**Il nostro obiettivo è completare questa transizione prima che venga applicata la normativa UE sui gas fluorurati.** SandenVendo ha lavorato per migliorare l'efficienza energetica senza compromettere le prestazioni della macchina, in modo che i clienti possano sempre avere la certezza della qualità dei prodotti.



## **Avete già pronto una gamma rispondente alle richieste?**

*Come anticipato prima la nostra gamma di prodotti si sta ampliando. Le richieste da parte del mercato sono sempre più specifiche e variegate. I settori che vedono un valido aiuto da parte dei distributori automatici sono sempre di più. La tipologia di prodotti da erogare è sempre più vasta e la nostra attenzione ha portato alla realizzazione di **nuovi sistemi di erogazione, integrabili sulle macchine standard** installate e in produzione. È possibile quindi personalizzare le macchine in modo puntuale e mirato ai singoli prodotti. **I nuovi sistemi brevettati Rotary System e PAO Belt System sono disponibili per sostituirsi alle classiche spirali.***

*Diversi invece sono i nuovi modelli che vanno a completare una gamma già ampia di distributori automatici: **SnackU-NO**, un piccolo distributore per le esigenze degli uffici o di prodotti particolari; il nostro **G-Snack XL** da 12 selezioni per garantire una gamma di prodotti in erogazione quanto più vasta; la nuova linea di macchine dedicate alle installazioni in esterno, e... tanto altro!*

**Credo che il settore del Vending si trovi oggi ad un punto di svolta tecnologico.** La ricerca di soluzioni per ridurre i consumi energetici, l'impatto sulla tecnologia attuale e sui refrigeranti convenzionali che dovranno essere sostituiti da altri meno nocivi e più rispettosi dell'ambiente entro il 1° gennaio 2022. SandenVendo mira a completare la sua gamma di prodotti con refrigeranti naturali prima di questa data. **Il nostro gruppo frigorifero a idrocarburi R290 è una soluzione brevettata e già disponibile per il mercato.**

## **I gestori sono particolarmente colpiti da questa novità, che li costringerà ad investire in nuove macchine. Con quali formule commerciali pensate di supportarli ?**

*Il supporto di SandenVendo in questo periodo di cambiamenti, modifiche, investimenti da parte dei nostri clienti attuali e futuri è massimo. **Ci impegniamo a trovare le soluzioni migliori per supportare chi si trova nella necessità di dover valutare nuovi investimenti.** La flessibilità e la disponibilità di creare **pacchetti o soluzioni dedicate** sono due punti fondamentali per poter affiancare il gestore in modo propositivo.*

*Crediamo che i clienti che hanno scelto e scelgono macchine SandenVendo siano orientati alle prestazioni e alla qualità. Le nostre soluzioni tecniche sono conosciute ed apprezzate in termini di affidabilità e prestazioni.*

**Vogliamo che i nostri clienti riducano il più possibile i costi a lungo termine legati a interventi di manutenzione e riparazione.**

*È sempre stato l'obiettivo di Sanden e continua ad esserlo anche e soprattutto in un momento di grande cambiamento come quello odierno.*

